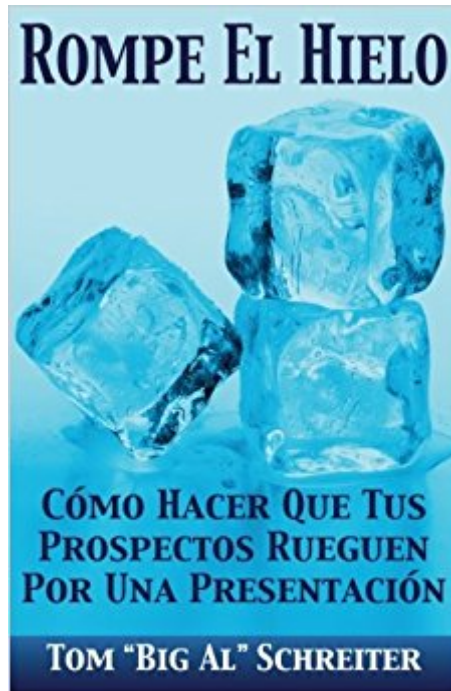


The book was found

Rompe El Hielo: CÃ³mo Hacer Que Tus Prospectos Rueguen Por Una PresentaciÃ³n (Spanish Edition)



Synopsis

¿Quieres Romper el Hielo y que los prospectos para tu red de mercadeo o MLM supliquen por una presentación? Puedes convertir cualquier prospecto, frío o tibio en un prospecto calificado, que quiere saber todo acerca de tu negocio. ¿Cómo? Aprendiendo a introducir tu negocio de manera efectiva dentro de una conversación social, con secuencias de algunas pocas palabras, fácilmente y libre de rechazo. Los prospectos quieren lo que estás ofreciendo, pero temen a los vendedores. Sin embargo a los prospectos les encanta comprar y asociarse. Así que, ¿por qué mejor no usar secuencias de palabras socialmente aceptadas, que provoquen que cualquier prospecto, literalmente, ruegue por una presentación? Este libro contiene varias fórmulas efectivas, con muchos ejemplos de cada una, que puedes usar o modificar. Una vez que sabemos cómo funcionan las fórmulas, podemos crear frases ilimitadas para Romper el Hielo, usarlas y pasarlas a nuestros distribuidores. Tus distribuidores ya no estarán asustados al prospectar, lejos de eso, les encantará hacerlo. Es mucho más divertido cuando tenemos el control. Los distribuidores quieren trabajar duro, pero no saben qué decir. Sus comentarios de apertura aleatorios, les están arruinando las oportunidades y hacen que sufran malas experiencias. Esas malas experiencias los han entrenado, para evitar la prospección. Pero con palabras y frases entrenadas, todo cambia. Resultados positivos, rápidamente. Prospectar vuelve a ser divertido. Disfruta aprendiendo cómo prospectar personas negativas, personas positivas, parientes, compañeros de trabajo, desconocidos, referidos, prospectos en frío... quién sea, utilizando divertidas frases para Romper el Hielo que los prospectos también disfrutan. Pasarás la semana entera dando presentaciones, en lugar de desperdiciarla buscando gente con quien hablar. Y nunca más tendrás que escuchar a alguno de tus distribuidores quejarse por que "no tiene con quien hablar." Romper el Hielo es la mejor manera de energizar tu negocio de redes de mercadeo o MLM.

Book Information

Paperback: 106 pages

Publisher: Fortune Network Publishing; 1 edition (August 12, 2015)

Language: Spanish

ISBN-10: 1892366436

ISBN-13: 978-1892366436

Product Dimensions: 5.5 x 0.2 x 8.5 inches

Shipping Weight: 4.8 ounces (View shipping rates and policies)

Average Customer Review: 4.9 out of 5 stars [See all reviews](#) (45 customer reviews)

Best Sellers Rank: #220,891 in Books (See Top 100 in Books) #38 in [Books > Libros en español](#) > [Negocios e inversiones](#) > [Mercadeo y Ventas](#) #150 in [Books > Business & Money](#) > [Marketing & Sales](#) > [Marketing](#) > [Multilevel](#)

Customer Reviews

Si quieres un buen manual de cómo abordar prospectos, sencillo, claro, concreto, éste es el que necesitas! No importa si es Network Marketing o ventas, las preguntas que te enseña a hacer te van a dejar boquiabierto! Quieres despedir a tu jefe? Te dice cómo Quieres tener que tus fines de semana sean de 5 días en vez de 2? Aquí está la respuesta Quieres rejuvenecer mientras duermes? Aquí está la respuesta Para nuestro grupo ha resultado FABULOSO! Pu balo, no tienes nada que perder y s  mucho que ganar.

Luego de haber comenzado neuvamente mi carrera en el mundo MLM, este libro me ha ayudado un montón con los prospectos. De hecho, funciona para todo. Es impresionante el poder de las palabras. Muy recomendable :)

Me gustó mucho porque es directo, claro y muy sencillo de entender, excelente libro, me lo lei en una sentada Tengo mas de diez años participando en un negocio de venta directa y multinivel, he participado en cientos de entrenamientos y jornadas de aprendizaje y he escuchado "recetas de cómo romper el hielo" por montones, pero siempre quise tener en mis manos una guía sencilla y clara para dársela a los nuevos distribuidores a modo de un "Manual de inicio", ESTE LIBRO ES ESA GUIA Todo distribuidor de alguna empresa de multinivel deberá leerlo, pero especialmente TODO NUEVO DISTRIBUIDOR tiene que leer este libro y acortar su curva de aprendizaje dramáticamente Este libro puede hacer la diferencia para un nuevo distribuidor, entre no durar mas de unas pocas semanas en el intento, o convertirse en un gran  der y alcanzar la tan ansiada LIBERTAD FINANCIERA ayudando a muchas personas a lograr lo mismo Uno de los mas grandes temores que enfrentamos a diario los seres humanos es el temor al rechazo, dicho de otra forma, el temor a que nos digan NO!. Este libro es un manual para aprender a iniciar conversaciones para que nunca mas NADIE TE DIGA NO Gracias Tom por el excelente libro que has escrito y sobre todo gracias por traducirlo al español, seguiremos esperando mas libros tuyos traducidos

Recomiendo este libro a las personas que est n abriendo un nuevo negocio y necesitan

herramientas para ese acercamiento con sus potenciales clientes, captar el interés y mostrar sus productos y servicios.

Waw este libro lo andaba buscando tiene ideas maravillosas para prospectar a hora ay que ponerlo en practica el que no lo pone en practica dicen que no funciona (Gracias al traductor de este libro y autor)

Gran guía para toda persona que está en la profesión de redes de mercadeo, es sumamente fácil de leer, muy buenos ejemplos. Y cuando se ponen en práctica, en verdad funcionan! Totalmente recomendado!

Una manera sencilla con Buenas técnicas y fáciles de poner en practica. Recomendando mucho la bibliografía de Big Al, si un día tienes oportunidad no te pierdas uno de sus seminarios.

Una manera cuasiescolastica de poner palabras y frases para "iniciar" inteligentemente una relacion y construir afinidad. Muy recomendable en cualquier actividad que estemos involucrados.

[Download to continue reading...](#)

Rompe El Hielo: Cómo Hacer Que Tus Prospectos Rueguen Por una Presentación (Spanish Edition) Cómo Hacer Seguimiento Con Tus Prospectos Para Redes De Mercadeo: Convierte un "Ahora no" En un "¡Ahora mismo!" (Spanish Edition) Cómo sustentar una tesis: Presentación oral y defensa ante el jurado (Spanish Edition) El mito del emprendedor/ The E. Myth Revisited: Por Que No Funcionan Las Pequeñas Empresas Y Que Hacer Para Que Funcionen/ Why Most Small Businesses ... Edition) (Paidos Empresa/ Paidos Business) Pedagogía Waldorf: Una Educación que Integra el Pensar, el Sentir y el Hacer; que Revaloriza lo Moral y la Conciencia, para una Mejor Convivencia Dentro y Fuera de la Escuela (Spanish Edition) “CÓMO AHORRAR Y GESTIONAR TUS AHORROS: Aprende a invertir tus ahorros y trucos de internet para ahorrar y aumentar tus ingresos (Spanish Edition) Cómo Hacer Dibujos en 3D: con Lápidas de Colores por Jasmina Susak, Cómo Dibujar Objetos en 3D, Tutoriales Paso a Paso, Dibujos Tridimensionales Realistas, ... Dibujos 3D a Lápidas (Spanish Edition) Transforma tus espacios, Libera tu mente: Cinco herramientas para que organices tu hogar de una vez y por todas (Spanish Edition) LA LUZ DE TUS VENAS: Una novela de brujas, demonios y espíritus que luchan por llevar a los hombres a relaciones prohibidas y a derramar sangre de guerra (Spanish Edition) Hacer Que Su Las Galletas Y Pasteles En El Hogar: Oriente Medio enciclopedia de cocina por Amal Al Ramahy (Las Mil y Una

Recetas nº 14) (Spanish Edition) Primeras Frases Para Redes De Mercadeo: Cómo rápidamente Poner A Los Prospectos De Tu Lado (Spanish Edition) Cómo construir una máquina de hacer dinero en internet: Mis secretos revelados para generar una fortuna en la red (Spanish Edition) Introducción al budismo: Una presentación del modo de vida budista (Spanish Edition) Cómo hacer tu trabajo de investigación: La guía más práctica y sencilla para hacer un excelente trabajo de investigación (Spanish Edition) Cómo hacer galletas veganas: Aprende a hacer todo tipo de galletas 100% vegetales (Spanish Edition) LA CUARTA PARED: Baracoa, la primera ciudad de Cuba, rompe las barreras del tiempo con una historia real y mística (Spanish Edition) La señal y el ruido: Cómo navegar por la maraña de datos que nos inunda, localizar los que son relevantes y utilizarlos para elaborar predicciones infalibles (Spanish Edition) Cómo vender en Ebay: Guía tutorial para subastar tus cosas y ganar dinero fácil por internet. Edición 2016. (Ganar dinero extra con marketplaces nº 4) (Spanish Edition) Cómo hacer un generador de energía solar por menos de \$ 300 (Spanish Edition) Por que los hombres se casan con las cabronas / Why Men Marry Bitches: Una guía para mujeres que son demasiado buenas (Spanish Edition)

[Dmca](#)